

למכור ולסגור ממתעניינים - ללקוחות משלמים

מטרת הקורס: ללמוד לנהל בהצלחה תהליכי מכירה אפקטיביים: החל מהמפגש הראשוני עם הלקוח ועד לעסקה מוצלחת. **הקורס מתאים לבעלי עסקים שרוצים להגדיל את היקף המכירות בעסק!** כל זאת באמצעות התכתבות עם לקוחות פוטנציאליים, ניהול שיחות מכירה טלפונית ופרונטליות ועד לכתיבת הצעת מחיר אטרקטיבית.

קהל יעד: בעלי עסקים קיימים שרוצים להוביל שיחות מכירה אפקטיביות, בביטחון, לייעל את תהליכי המכירה ולהפוך לידים ללקוחות!

5 שעות אקדמיות למפגש, 30 ש"א לקורס, 480 ש"ח

פירוט	נושא	מפגש
<p>איך גם אתם תגיעו מוכנים לשיחות המכירה שלכם?</p> <ul style="list-style-type: none"> • בניית מיינדסט מנצח לשיחות המכירה • הבנת הפסיכולוגיה מאחורי תהליך המכירה • ביסוס הקשבה פעילה • Know. Like. Trust במסע הלקוח 	<p>ניהול שיחות מכירה בביטחון ובהצלחה</p>	<p>1 13/1/25</p>
<p>מגנוט ללקוחות באמצעות פוסטים, תגובות והודעות:</p> <ul style="list-style-type: none"> • בניית נרטיב שיווקי: יתרונות + תועלות • מיקוד ההבטחה השיווקית • התאמת ה LOOK&FEEL לקהלי היעד • יצירת מסרים שמוכרים וכתיבת כותרות חזקות • דגשים בכתיבת מענה להודעות ותגובות לפוסטים 	<p>כתיבת מסר מכירתי ברשתות החברתיות</p>	<p>2 20/1/25</p>
<p>איך תקדמו עסקאות באמצעות הצגה עצמית מרשימה?</p> <ul style="list-style-type: none"> • כללים ודגשים בניסוח הפיץ' • השפעת ההופעה החיצונית • יצירת חיבור וראפור עם הלקוחות • דגשים לשימוש מקדם באינטונציה • שפת הגוף ככלי להעברת מסרים בלתי מילוליים 	<p>הצגה עצמית וחיבור ללקוח</p>	<p>3 27/1/25</p>
<p>הכלים המקצועיים שיעזרו לכם לקדם עסקאות:</p> <ul style="list-style-type: none"> • זיהוי צרכי הלקוח • הכרת כיווני המוטיבציה • 4 סגנונות התקשורת • טכניקות לטיפול בהתנגדויות של לקוחות מתלבטים 	<p>כללי מפתח לטיפול מוצלח בהתנגדויות הלקוח</p>	<p>4 3/2/25</p>
<p>תנו ללקוחות שלכם סיבות מעולות לבחור בכם:</p> <ul style="list-style-type: none"> • אומנות שאלת השאלות • שימוש בשפת ההשפעה והשכנוע • טכניקות ליצירת הנעה לפעולה • כללי הזהב לניהול שיחות מכירה אפקטיביות 	<p>הובלת הלקוח לרכישה</p>	<p>5 10/2/25</p>

<p>דגשים חשובים בבניית הצעת מחיר ללקוח</p> <ul style="list-style-type: none"> • ניסוח הצעת ערך ברורה • הטמעת מסרים סמויים • הנגשת הנתונים • שימוש בהצעת המחיר כנדל"ן שיווקי • תבנית וכללים לכתיבת הצעת מחיר אפקטיבית 	<p>הצעת מחיר אטרקטיבית</p>	<p>6 17/2/25</p>
--	---------------------------------------	-----------------------------